

KỸ SƯ BÁN HÀNG (Sales Engineer)

Vị trí: Kỹ sư bán hàng (Sales Engineer)

Bộ phận: Kinh doanh

Địa điểm: TP.HCM

MÔ TẢ CÔNG VIỆC

- Tư vấn giải pháp kỹ thuật (BMS, ELV...) theo nhu cầu của khách hàng.
- Chuẩn bị hồ sơ kỹ thuật & hồ sơ chào thầu.
- Chăm sóc khách hàng hiện hữu, khai thác bán thêm.
- Tìm kiếm, phát triển và chăm sóc khách hàng (chủ đầu tư, tư vấn, nhà thầu)
- Trình bày giải pháp, đàm phán và chốt hợp đồng
- Phối hợp với đội kỹ thuật trong quá trình triển khai dự án
- Theo dõi pipeline, báo cáo và đảm bảo chỉ tiêu doanh số

YÊU CẦU CÔNG VIỆC

- Tốt nghiệp CĐ/ĐH ngành Tự động hóa, Điện – Điện tử, Cơ điện tử, Điện tử viễn thông.
- Kinh nghiệm trên 2 năm (Có network với tư vấn / nhà thầu / chủ đầu tư, Có kinh nghiệm làm dự án BMS / M&E)
- Có tiếng Anh kỹ thuật
- Đọc hiểu bản vẽ kỹ thuật, lập báo giá
- Kỹ năng giao tiếp, thuyết trình, đàm phán tốt
- Chủ động, chịu áp lực doanh số

QUYỀN LỢI

- Thu nhập: Lương cứng + thưởng doanh số + thưởng dự án
- Thưởng theo hiệu quả & biên lợi nhuận
- Tham gia các dự án lớn (khách sạn, nhà máy, tòa nhà...)
- Được đào tạo sản phẩm & giải pháp từ các hãng lớn
- Lộ trình phát triển rõ ràng

THỜI GIAN LÀM VIỆC

- Thứ 2 - Thứ 6 (từ 08:00 đến 17:00)
- Thứ 7 (từ 08:00 đến 12:00)