



CÔNG TY CỔ PHẦN TỰ ĐỘNG HÓA STAGRO MIỀN NAM

Địa chỉ: 22/23 Đường B3, P. Tây Thạnh, TP. HCM

Văn Phòng: Lầu 3, 66 Nguyễn Bá Tuyển, P. Bảy Hiền, TP. HCM

MST: 0318477066

SĐT: +84 356 262 650

Website: stagro.com.vn

Email: southern@stagro.com.vn

TUYỂN LÍNH CHIẾN SALE TỰ ĐỘNG HÓA (B2B-CÔNG NGHIỆP)

Vị trí: Chuyên viên kinh doanh tự động hóa

Số lượng: 1

Mục tiêu:

- Chinh phụ Doanh số theo Tháng/Quý/năm
- Phát triển và quản lý Key Account trong lĩnh vực công nghiệp
- Tư vấn và cung cấp giải pháp tự động hóa tối ưu cho nhà máy
- Xây dựng hệ thống khách hàng bền vững, tạo doanh thu lặp lại dài hạn.

Nội dung công việc:

- Chủ động tìm kiếm, khai thác và mở rộng khách hàng công nghiệp tiềm năng.
- Tiếp cận nhà máy, khảo sát thực tế, phân tích nhu cầu kỹ thuật.
- Tư vấn cấu hình sản phẩm & giải pháp phù hợp.
- Lập báo giá, chào kỹ thuật, theo sát dự án.
- Đàm phán, chốt deal, theo dõi triển khai.
- Phối hợp Marketing – Kỹ thuật – Service để đảm bảo tiến độ & chất lượng.
- Phát triển KEY ACCOUNT thành đối tác chiến lược dài hạn.

Yêu cầu đối với ứng viên:

- Có ít nhất 2 năm kinh nghiệm sale B2B kỹ thuật (ưu tiên mảng Biến tần, Servo, Thiết bị tự động hóa).
- Đã từng chạy doanh số thực tế, quen áp lực KPI.
- Tốt nghiệp Cao đẳng/Đại học (kỹ thuật là lợi thế).
- Tư duy kinh doanh mạnh mẽ, máu lửa, không ngại va chạm.
- Có khả năng đàm phán và xây dựng quan hệ khách hàng cấp quản lý/giám đốc nhà máy.
- Ngoại ngữ (Anh/Trung/Nhật/Hàn) là lợi thế lớn.

Quyền lợi của ứng viên:

- Lương cứng + Hoa hồng dự án + Thưởng
- Được đóng các loại bảo hiểm theo quy định pháp luật
- Có thưởng tháng lương thứ 13 và thưởng doanh số tùy thuộc theo tình hình kinh doanh của công ty
- Được tạo điều kiện học tập nâng cao kiến thức và năng lực
- Cơ hội thăng tiến lên các vị trí quản lý trong tương lai



CÔNG TY CỔ PHẦN TỰ ĐỘNG HÓA STAGRO MIỀN NAM

Địa chỉ: 22/23 Đường B3, P. Tây Thạnh, TP. HCM

Văn Phòng: Lầu 3, 66 Nguyễn Bá Tuyển, P. Bảy Hiền, TP. HCM

MST: 0318477066

SĐT: +84 356 262 650

Website: stagro.com.vn

Email: southern@stagro.com.vn

- Trợ cấp công tác, đi lại phục vụ công việc

Địa điểm làm việc:

- Văn phòng chính: Lầu 3, 66 Nguyễn Bá Tuyển, P. Bảy Hiền, TP. HCM.

Thời gian làm việc: 8:00 - 17:00 từ thứ Hai đến thứ Sáu và hai thứ Bảy cách tuần, nghỉ trưa 1 tiếng.

Liên hệ nộp CV:

- Email: haunt@stagro.com.vn Cú pháp: [CV CVKD] - [HỌ VÀ TÊN]
- Điện thoại/Zalo: 036 865 6129 Mr. Hậu

THÔNG TIN CÔNG TY

Công ty Cổ phần Tự động hóa Stagro (SAC) là công ty chuyên cung cấp giải pháp, thiết bị tự động hóa cho các đối tác và khách hàng trong các ngành công nghiệp tại Việt Nam.

Với đội ngũ sáng lập đã có nhiều năm kinh nghiệm trong ngành Tự động hóa Stagro tự tin mang tới những sản phẩm và giải pháp tối ưu nhất cho đối tác và khách hàng của mình.

Các sản phẩm và dịch vụ mà Stagro cung cấp bao gồm:

- Cung cấp thiết bị Tự động hóa: Inovance, iRAYPLE, RiKO, Hokuyo, ESPE
- Giải pháp Tự động hóa, IoT, Scada, ERP sản xuất
- Dịch vụ kỹ thuật sửa chữa và bảo trì, bảo dưỡng

Website: www.stagro.com.vn

Fanpage: [Stagro Automation](#)

Linkedin: [Stagro Automation](#)